



# "1С:Предприятие 8. Фитнес клуб"

## Описание функциональных возможностей

Фирма "1С", 2026

Отраслевое решение "1С:Предприятие 8. Фитнес клуб" (далее 1С:Фитнес клуб) предназначено для автоматизации управленческого и оперативного учета в фитнес центрах, фитнес клубах, велнес центрах, йога студиях, бассейнах, спортивных комплексах, оздоровительных учреждениях. Решение является самостоятельным продуктом, разработанным на платформе "1С:Предприятие 8" в режиме управляемого приложения.


Программа не предназначена для ведения бухгалтерского и налогового учета – для этих целей можно использовать "1С:Бухгалтерия 8", в которую автоматически передается необходимая информация из "1С:Фитнес клуб 8".

### Работа с клиентами:

- Ведение базы клиентов с фотографиями, с разбивкой по определенным сегментам и группам, для дальнейшего анализа статистики посещений.
- Карта клиента (ФИО, контактные данные, информация о выданных справках, наличие клубных пластиковых карт, активные абонементы, история посещений, резервы занятий, привязка метки-идентификатора клиента).
- Управление абонементом (управление набором услуг при продаже, продажа, активация, заморозка, продление и полная блокировка абонемента, передача другому клиенту).
- Учет посещений клиентов фитнес клуба (списание тренировок и других услуг фитнес клуба с действующих абонементов, учет разовых посещений, статистика посещений по клиентам, статистика посещений по услугам и другие отчеты).
- Предварительная запись на групповые занятия и индивидуальные тренировки.
- Использование пластиковых карт для идентификации клиента (штрихкодové, магнитные, бесконтактные).
- Выдача дисконтных карт (например: золотая, серебряная и т.д.).
- Учет услуг аренды шкафчиков и ячеек.
- Работа с корпоративными клиентами (организациями).
- Возможность самостоятельного создания и печати клубных карт на специализированном оборудовании.
- Печать договоров и контрактов из настраиваемых шаблонов.

Продажа Возврат Расписание Касса В клубе 1 посетитель

Борисова Лидия Алексеевна 101 Выход



Клиент в клубе 4 ч. 29 мин. с 14:10

Лицевые счета, авансы, бонусы

Родственников

Заметки

#### Членства, пакеты услуг

Членства остаток (резерв)

- Карта полного посещения 12 мес. До: 05.04.2017
- Вводная персональная тренировка - тренажерный зал 1 [Использовать](#)
- Вводная персональная тренировка - групповые программы 1 [Использовать](#)
- Вводная персональная тренировка - водные программы 1 [Использовать](#)
- Бесплатное тестирование отдела функциональной диаг... 1 [Использовать](#)
- Сегмент - Пробное посещение платной Секции ГП 1 [Использовать](#)
- Сегмент - Посещение групповых занятий неогр. [Использовать](#)

Разовые услуги

- Персональная тренировка в тренажерном зале от 27.01.2... 1 [Использовать](#)
- Аренда зала персональных тренировок: от 10.01.2017, Мы... 59 [Использовать](#)

Сегодня

14:10 4 ч 30 мин 101\_Заме... [Посещение по членству](#) [Карта пол...](#) 1 [Выход](#)

← → ☆ **Расписание занятий** x

Занятия: [Все](#) [Персональные](#) [Групповые](#) [Аренда зала](#) По: [Сотруднику](#) [Помещению](#) [Нет](#) [Утро](#) [Вечер](#)

Отбор по: [Сотруднику](#) [Помещению](#) [Услуге](#) [Группе](#) [Клиенту](#) По сегментам: [Сотрудников](#) [Услуг](#) [Клиентов](#)

[Починок О. П.](#) [Ман А. П.](#) [Мыскина В. О.](#) [Федоров И. И.](#) [Антонов Ф. А.](#) [Немирович Д. А.](#)

Период: [День](#) [Неделя](#) [Месяц](#) Значение: [Сегодня](#) [Завтра](#)

		27 января 2017 г.	
		Зал боевых единоборств	Зал групповых программ
15:00			Тренажерный зал
16:00			16:00-16:55, ABL, Немирович Д. А., (0 из 30)
17:00			
18:00	18:00-19:30, MMA - 90мин., Антонов Ф. А., (0)		18:00-18:55, BOSU, Мыскина В. О., (0 из 30)
19:00			
20:00			20:00-20:55, DANCE MIX, Антонов Ф. А., (0 из 30)
21:00			
22:00			

### Учет финансов:

- Касса (приходные и расходные ордера с различными видами операций).
- Банк (поступление на счет и списание со счета).
- Лицевые счета клиентов (депозиты) с возможностью ведения нескольких видов лицевых счетов для одного клиента.
- Учет затрат фитнес клуба (аренда, коммунальные платежи, налоги и т.д.).
- Взаиморасчеты с подотчетными лицами.

### Управление персоналом:

- Планирование графика работы сотрудников.
- Планирование графика дежурств сотрудников.
- Учет фактически отработанного времени работы персонала.
- Управленческий расчет зарплаты (различные виды начислений – оклад, фиксированная часть, тариф за выход, тариф за посетителей, процент от стоимости оказанных услуг, процент от продажи абонементов, процент от продажи товаров и многие другие). Начисление регламентированной заработной платы и расчет регламентированных законодательством налогов и взносов с фонда оплаты труда рекомендуется выполнять с помощью программы "1С:Бухгалтерия 8" или "1С:Зарплата и управление персоналом 8".
- Анализ эффективности работы персонала.

### Учет запасов на складе

- Поступление товаров на склад.
- Учет запасов по партиям (FIFO, LIFO, по среднему).
- Розничная продажа товара клиентам.

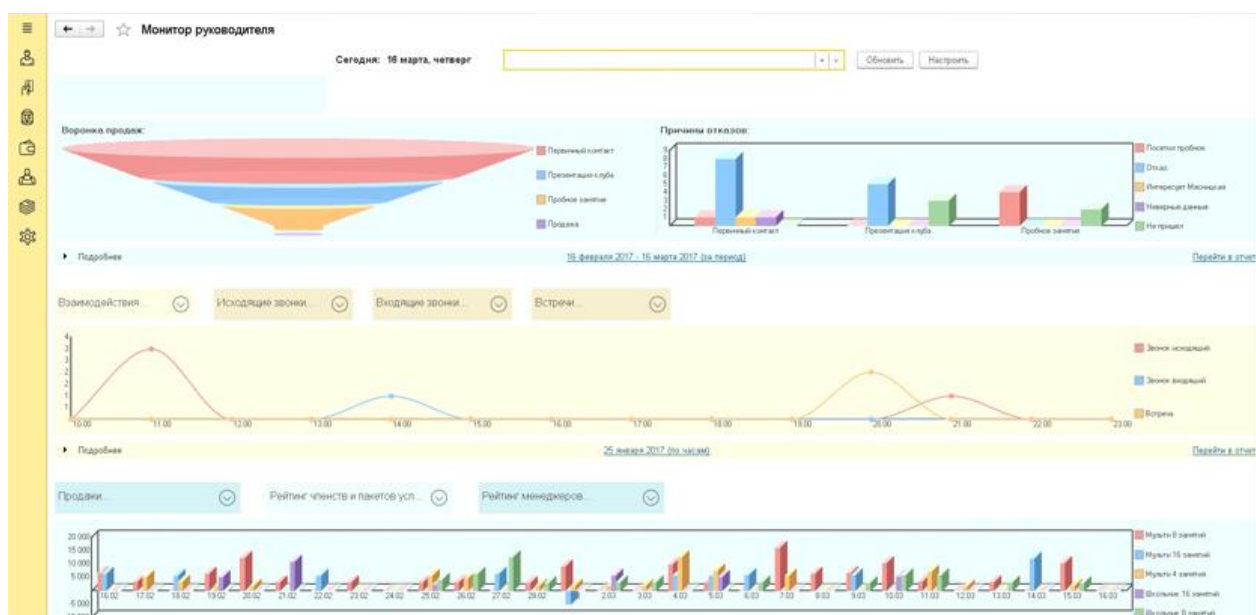
- Списание материалов по нормам.
- Контроль критических остатков.
- Проведение инвентаризации.
- Подсистема производства блюд:
  - Технологические карты производства блюд.
  - Списание ингредиентов в момент продажи с расчетом себестоимости блюда.

## Проведение маркетинговых мероприятий

- Встроенный модуль для рассылки SMS-сообщений клиентам.
- Встроенный почтовый клиент для рассылки электронных писем клиентам.
- Проведение различных маркетинговых опросов клиентов в целях улучшения качества работы фитнес клуба и привлечения новых клиентов.
- Предоставление скидок и дисконтных программ (гибкая система скидок: дисконтные карты, накопительные дисконтные карты, по сумме посещения, подарки для клиентов, бонусы и другие).
- Анализ эффективности источников привлечения клиентов (рекламы).

## Ведение аналитики о работе фитнес клуба

- Отчеты по клиентам (соотношение притока и оттока клиентов, взаиморасчеты с клиентами, обязательства по абонементам, статистика посещений, популярность абонементов по посещениям, посещаемость занятий и другие отчеты).
- Аналитика финансовых результатов (прибыль, прибыль по клиентам, прибыль по сотрудникам, затраты).
- Отчеты по складу (остатки товаров на складах, критические остатки - необходимо обеспечить, товарный отчет - ТОРГ 29 и другие отчеты).
- Анализ работы сотрудников (рейтинг сотрудников по количеству обслуженных клиентов, рейтинг сотрудников по постоянным клиентам, план-фактный анализ отработанного времени и другие отчеты).
- Контроль работы клуба через Интернет.



**Разграничение прав доступа к данным информационной базы данных и контроль действий персонала.**

## **Автоматизация сетей фитнес клубов**

- Работа в веб-браузере (используется при наличии у клиента стабильного Интернет).
- Организация распределенной базы данных. (используется, если соединение с Интернет не стабильное или отсутствует).

## **Широкий перечень подключаемого оборудования.**

- Фискальные регистраторы.
- Сканеры штрихкода.
- Считыватели магнитных и бесконтактных карт.
- Эквайринговые терминалы.
- Веб-камеры.
- Системы контроля управления доступом (СКУД), только для версии КОРП.

## **В дополнение к функциональным возможностям "1С:Фитнес клуб" версия КОРП обеспечивает:**

- Интерфейс "Менеджер по продажам": регистрация корпоративных договоров и клиентских контрактов, блок функций CRM-системы с постановкой задач по работе с клиентами и контролем их исполнения, анализ клиентской базы и проведение маркетинговых мероприятий по увеличению лояльности клиентов.
- Интерфейс "Тренер": планирование групповых и индивидуальных занятий, регистрация посещений клиентов, система отчетов по проведенным тренировкам.
- Интерфейс "Фитнес бар": продажа специализированного спортивного питания, напитков и блюд.
- Подключение систем контроля управления доступом (СКУД): СФИНКС, Legos, Кронверк.